

Formateur Professionnel d'Adultes

Bon relationnel, dynamique, empathique...



JULIEN KERGUEN

ACTION DE FORMATION

Détenteur du titre F.P.A. (Formateur Professionnel d'Adultes), passionné par les nouvelles technologies et fort d'une expérience de près de 15 années dans le commerce, Je transmets mon savoir-faire et mon expérience dans les domaines de la bureautique et de l'utilisation des outils informatiques, numériques et collaboratifs.

CONTACT

 : 07 83 30 93 28

 : Julien.kerguen@gmail.com

LinkedIn : [@julien.kerguen](https://www.linkedin.com/in/julien_kerguen)
78800 Houilles

FORMATION

NEXTFORMATION

Nov.20 à mai 21 – **FORMATEUR POUR ADULTES**

UNIVERSITÉ DE NANTERRE - PARIS X
2005 - **MAÎTRISE S.T.A.P.S.**

PARCOURS PROFESSIONNEL & COMPÉTENCES

FORMATEUR INDÉPENDANT

(Environnement Windows)

Bureautique : Word / Excel / Powerpoint / Outlook (Pack Office)

Outils numériques et collaboratifs : Google Drive / Google FORMS

Solutions de Visioconférences : Zoom / Teams / Google Meet

Mon infrastructure me permet d'intervenir indépendamment, sur site ou en distanciel.

CHEF DE SECTEUR COMMERCE

CASTORAMA, MARS 2018-JUILLET 2021

CHEF DE RAYON COMMERCE

CASTORAMA, JUIN 2012-MARS 2018

Management : Animation collective d'une équipe de 5 à 12 collaborateurs autour de la stratégie d'entreprise, animation directe des agents de maîtrise et employés, recrutement et évaluation des collaborateurs, conduite et suivi de leurs projets professionnels.

Ressources : Pilotage du stock, de la marge, gestion du CA, des frais de personnel, de la productivité, de la démarque connue et inconnue.

Gestion de projet : Fermeture de magasin. Suivi et accompagnement des collaborateurs au travers du Plan de Sauvegarde de l'Emploi. Encadrer, planifier et organiser les phases de déstockage et liquidation. Adaptation du management opérationnel et de l'animation des équipes.

CONSEILLER DE VENTE/FORMATEUR PRODUIT/MONITEUR VENTE

DECATHLON, SEPT. 2006-JUIN 2012

Participation à la co-écriture du programme de formation annuel avec les moniteurs de toute l'Europe.

Relais auprès des équipes de vente régionales dans la connaissance produits et les techniques de ventes.

Formation et intégration des nouveaux collaborateurs dans la société.

RESPONSABLE BUREAUTIQUE

F.F.S.A. (FÉDÉRATION FRANÇAISE DU SPORT ADAPTÉ), 2009

Help Desking, configuration réseau, gestion du site web (mise à jour et développement)